



Agustín Remondino

- [www.agustinremondino.com](http://www.agustinremondino.com)
- [hola@agustinremondino.com](mailto:hola@agustinremondino.com)
- [@agustinremondino](https://www.instagram.com/agustinremondino)
- [@ARConsultoraEmpresarial](https://www.facebook.com/ARConsultoraEmpresarial)
- [Agustín Remondino](https://www.youtube.com/AgustinRemondino)
- [Agustín Remondino](https://www.linkedin.com/AgustinRemondino)



AR CONSULTORA EMPRESARIAL

Creador y director

Agustín Remondino

consultor empresarial

LIBROS

Autor de los libros:

"Así Funciona mi Empresa"

Editado en 2017

"Las 4 Fuerzas del Liderazgo"

Editado en 2021



AVALADO POR:



ASOCIADO:

gruposet

PROFESOR UNIVERSITARIO:



MEDIOS DE COMUNICACIÓN:



AR CONSULTORA EMPRESARIAL



CONSULTORÍA EMPRESARIAL

Servicio de consultoría clásica para empresas en sus diferentes áreas.

VER MÁS



CONSULTORÍA EXPRESS

Servicio de consultoría rápida para la solución de problemas de una manera efectiva y express.

VER MÁS



COACHING

Sesiones individuales o grupales de coaching personal y empresarial.

VER MÁS



CONFERENCIAS

Realización de conferencias, sobre temas importantes de la actualidad y del ámbito empresarial.

VER MÁS



DIAGNÓSTICO EXPRESS

¿Sabías que en sólo 3 minutos de tu tiempo podés conocer la situación actual de tu empresa? Si, respondiendo 30 preguntas rápidas, te puedo ayudar a obtener info para mejorar y desarrollar nuevas herramientas. ¡Además es gratuito!

hacé click aquí para realizarlo

MIS CONFERENCIAS



REVOLUCIÓN DE LAS VENTAS

Para concretar una gran venta, necesitamos responder a preguntas claves como qué vender, cómo vender y a quién venderle. Pero, ¿qué pasa si te digo que la manera en que respondemos estas preguntas puede influir en la manera de tener una venta exitosa o que sólo pierdas un llamado por teléfono? ¿Querés saber cuál es la manera correcta de vender? ¿Querés saber cómo lograr agregar valor y generar buenas experiencias de venta? **Aprende a vender y a identificar a quién le vas a vender.**

LAS 3 VIRTUDES DEL EMPRENDEDOR

Cada emprendedor es único y su emprendimiento es el mejor. Pero existen características que aplican en todo emprendedor y que son necesarias para que su emprendimiento sea exitoso. **Es necesario que conozcas las 3 virtudes que necesita un emprendedor para cumplir su sueño.** Además, estas características te harán marcar una diferencia.

TOMA DE DECISIONES

Tomamos mas de 35 mil decisiones por día. Si te interesa poder crear un buen plan y cumplir tus objetivos, es fundamental que tomes buenas decisiones. Vivimos en incertidumbre y crisis constante, pero **este proceso para tomar buenas decisiones define el camino de si vamos o no vamos a cumplir los objetivos que nos proponemos nace?**, te lo cuento en esta charla.

LAS FUERZAS DEL LIDERAZGO

Inventamos puestos, creamos negocios y nos mandamos a trabajar en oportunidades que **no reconocemos como un líder, pero también dudamos de nosotros porque otras veces nos cuesta asumir el liderazgo.** Esta conferencia esta basada en mi libro "Las 4 Fuerzas del Liderazgo" y que vas a saber que depende de tu posición qué tipo de líder sos y también depende de vos, **en qué líder te quieres convertir.**

¡MUCHAS GRACIAS!



Agustín Remondino